

Zasady postępowań elektronicznych PROEBIZ TENDERBOX

Dokument ten określa terminologię, charakteryzuje osoby, opisuje i przedstawia procesy i środowisko systemu elektronicznego PROEBIZ TENDERBOX przy realizacji postępowań elektronicznych i służy jako publicznie zadeklarowane ramy prawne jego wykorzystania.

I. Podstawowe pojęcia

PROEBIZ TENDERBOX to system elektroniczny, służący do realizacji postępowań elektronicznych, którego autorem i podstawowym providerem je firma NAR marketing s.r.o.

Postępowanie elektroniczne (dalej jako „postępowanie”) jest elektronicznym przetargiem na wybór wykonawcy. Postępowania są realizowane w wirtualnej Sali a ich podstawowe typy są następujące:

1. **ERMMA**: angielska odwrócona aukcja multikryterialna i wielopozycyjna (English Reverse Multi-item Multicriterial eAuction).
2. **NIPPON**: Japońska ticker eAukcja (Japanese ticker eAuction).
3. **HOLLAND**: Holenderska ticker eAukcja (Dutch ticker eAuction).
4. **RFx - Zapytanie ofertowe**: Elektroniczne zapytanie ofertowe

Wirtualna sala (dalej jako „sala”, w konkretnych przetargach następnie jako „Sala eAukcyjna”) to wspólne elektroniczne środowisko tabeli kalkulacyjnej, znajdującej się w Internecie, które pozwala uczestnikom akceptować i porównywać oferty.

Zleceniodawca to firma lub instytucja, która określa warunki postępowania i ogłasza postępowanie. Zleceniodawca przekazuje uczestnikom informacje na temat przedmiotu i warunków danego postępowania.

Uczestnik to firma lub instytucja, która ubiega się o udzielenie zamówienia.

Provider to firma lub instytucja, która dostarcza system elektroniczny PROEBIZ TENDERBOX i zapewnia świadczenie usług. Provider zapewnia zleceniodawcy ogólną wiedzę na temat systemu niezbędnego do



przygotowania i realizacji postępowania oraz zapewnia ogólne wsparcie techniczne uczestnikom danego postępowania.

Administrator to osoba ze strony zleceniodawcy lub decyzją zleceniodawcy ze strony dostawcy, która przygotowuje i realizuje postępowanie w elektronicznym systemie PROEBIZ TENDERBOX. Administrator zapewnia wsparcie techniczne dla danego postępowania.

Obserwator to osoba, która decyzją zleceniodawcy ma wgląd do przebiegu postępowania. O zakresie informacji dostępnych dla obserwatora decyduje zleceniodawca.

Zaproszenie do uczestnictwa (dalej jako Zaproszenie) to dokument elektroniczny, który zawiera wszystkie informacje na ten temat przedmiotu postępowania, warunków postępowania i o jego przebiegu. Dokument jest wysyłany na adresy e-mail uczestników lub jest dostępny w Internecie. Integralną częścią Zaproszenia są wszystkie dokumenty zleceniodawcy, które są załączone w formie załączników.

Przedmiot postępowania to informacja od zleceniodawcy przeznaczona dla uczestnika wraz z krótkim opisem wymagań.

Warunki postępowania to informacje określone przez zleceniodawcę, których spełnienie jest warunkiem uczestnictwa w postępowaniu.

Warunki zmienne to informacje określone przez zleceniodawcę, skierowane do uczestnika, dotyczące wymagań podczas składania ofert. Zazwyczaj obowiązkiem jest wprowadzenie tych wartości do wirtualnej sali, a wartości te mogą być częścią oceny. Kryteria oceny ofert określa zleceniodawca.

Rundy to zdefiniowany czas lub część procesu, podczas którego uczestnik postępuje zgodnie ze wskazówkami zleceniodawcy. Nazwę rundy, opis przeprowadzonych w niej operacji i ustalenie kolejności poszczególnych rund w danej ofercie określa zleceniodawca.

Protokoły to automatycznie generowane dokumenty systemu elektronicznego PROEBIZ TENDERBOX, które dokumentują przebieg postępowania i wszystkie czynności wykonywane w sali.

II. Administrator

Administrator przygotowuje postępowanie w wirtualnej sali zleceniodawcy, przygotowuje Zaproszenie i wysyła je na adresy e-mail uczestników, tzn. udostępnia je w Internecie. Administrator jest odpowiedzialny za zapewnienie zgodności ustawień postępowania z informacjami podanymi w Zaproszeniu oraz za zapewnienie, że zostanie on przeprowadzony prawidłowo.

III. Uczestnicy

Uczestnik jest zapraszany do udziału w postępowaniu za pośrednictwem wiadomości e-mail.

W przypadku postępowania typu ERMMA, NIPPON czy HOLLAND do uczestnika jest wysyłane Zaproszenie, którego częścią jest Zgłoszenie. Uczestnik wypełnia Zgłoszenie, określa swoje dane



dostępowe (login i hasło) i wysyłając Zgłoszenie do zleceniodawcy, zgłosi się do postępowania. Następnie system PROEBIZ TENDERBOX wysyła uczestnikowi unikalny klucz, za pomocą którego uczestnik uzupełnia dane dostępne niezbędne do wejścia do wirtualnej sali. Jeśli zleceniodawca zdecyduje się otworzyć salę bez klucza, klucz nie zostanie wysłany. Uczestnik jest odpowiedzialny za poufność danych dostępowych.

W przypadku postępowania typu RFx - Zapytanie ofertowe uczestnik otrzymuje wiadomość informacyjną z linkiem do bezpośredniego dostępu do wirtualnej sali. W typie postępowania RFx - Zapytanie ofertowe uczestnik się nie loguje. Uczestnik jest odpowiedzialny za poufność wiadomości e-mail.

IV. Środowisko podstawowych rodzajów postępowań

Celem postępowań elektronicznych jest umożliwienie składania ofert i przeprowadzenie negocjacji w predefiniowanym środowisku systemu elektronicznego PROEBIZ TENDERBOX z wykorzystaniem jego funkcjonalności i zgodnie z wymaganiami zleceniodawcy, określonymi w Zaproszeniu do udziału. Postępowania elektroniczne można skonfigurować jako postępowania na zakup (obniżenie ceny ofertowej) lub postępowania na sprzedaż (podwyższenie ceny przetargowej). Biorąc pod uwagę powszechność postępowań na zakup, poniższe informacje dotyczą zakupów; w przypadku postępowań na sprzedaż opisane tu procedury są odwrotne. Podstawowych rodzaje przetargów związanych z licytowaniem i przeprowadzaniem postępowań zakupowych są następujące:

ERMMA: Rundę aukcyjną ustawia się w systemie w celu porównania aktualnych ofert uczestników, ale zleceniodawca może zdecydować o innym sposobie ustawienia. W rundzie aukcyjnej uczestnik

może złożyć nową ofertę na podstawie informacji o najlepszych ofertach konkurencji lub jej aktualnym rankingu. Składanie ofert przez uczestników i przedłużenie rundy aukcyjnej odbywa się zgodnie z wcześniej ustalonymi warunkami. Postępowanie kończy się z upływem terminu zmiany ofert zgodnie z warunkami zleceniodawcy.

NIPPON: Rundę aukcyjną ustawia się w systemie, aby uczestnicy mogli akceptować automatycznie generowane wartości lub ceny. Zleceniodawca ustawia cenę początkową, system automatycznie i w regularnych odstępach czasu obniża tę cenę o ustalony z góry interwał lub krok, a uczestnicy mają możliwość zaakceptowania wygenerowanej ceny. Uczestnik, który cenę zaakceptował, będzie mógł ponownie zareagować na wniosek o nową cenę, a dla uczestnika, który ceny nie zaakceptował, uczestnictwo w postępowaniu wygasa. Postępowanie kończy się wraz z upływem czasu, w którym żaden uczestnik nie reaguje na automatycznie wygenerowaną cenę, a zwycięskim uczestnikiem jest uczestnik, który zaakceptował cenę wygenerowaną w poprzednim przedziale czasowym. Procedura automatycznej obniżki ceny odpowiada przetargowi zakupu, w przypadku przetargu sprzedaży generowane ceny są automatycznie podwyższane.

HOLLAND: Rundę aukcyjną ustawia się w systemie, aby uczestnicy mogli akceptować automatycznie generowane wartości lub ceny. Zleceniodawca ustawia cenę początkową, system automatycznie i w regularnych odstępach czasu podwyższa tę cenę o ustalony z góry interwał lub krok, a uczestnicy mają



możliwość zaakceptowania wygenerowanej ceny. Postępowanie kończy się z chwilą zaakceptowania ceny przez pierwszego uczestnika (jest to pierwsza akceptacja ceny przez uczestnika, ten uczestnik jest również zwycięzcą). Procedura automatycznego podwyższania ceny odpowiada przetargowi zakupu, w przypadku przetargu sprzedaży generowane ceny są automatycznie obniżane.

RFx - Zapytanie ofertowe: Jest to składanie jednorazowej oferty w określonym czasie (bez przedłużania) i zwykle bez pokazywania informacji o najlepszych konkurencyjnych ofertach lub rankingu. Zakończenie rundy w określonym czasie pozwala na łączenie rund ustawionych w cykle i tworzenie tak zwanych zapytań cyklicznych. Zleceniodawca może korzystać z funkcjonalności systemu, związanych z pokazywaniem informacji o najlepszych konkurencyjnych ofertach lub rankingu w postępowaniu. Postępowanie może również służyć jako środowisko do otrzymywania informacji i dokumentów bez składania oferty cenowej; tylko wybrani uczestnicy są zaproszeni do złożenia oferty cenowej po ocenie na tym etapie. Zleceniodawca określa różne ustawienia postępowania w Zaproszeniu. Postępowanie kończy się z upływem terminu do składania ofert.

Inne: Zleceniodawca może skorzystać z innego rodzaju postępowań (np. LICYTACJA, BRAZIL, YANKEE), aby otrzymać oferty i porównać je, lub może przygotować postępowanie inaczej niż opisane wyżej, ale jest zobowiązany do prawidłowego opisanie tych różnic.

W przypadku wszystkich rodzajów postępowań, w momencie zakończenia postępowania, wirtualna sala zamyka się automatycznie, a system zatrzymuje wszelkie czynności związane z przyjmowaniem ofert uczestników. W uzasadnionych przypadkach administrator ma prawo ręcznie zakończyć postępowanie.

V. Ocena postępowania

Decyzja o wyborze najlepszej oferty lub decyzja o unieważnieniu oferty należy do zleceniodawcy.

VI. Ważność i skuteczność

Zasady postępowań elektronicznych obowiązują od 24.6.2020.

